

Après une installation initiale en horticulture, Damien et Camille se sont réorientés vers le maraîchage et une commercialisation diversifiée en AMAP. Quelques années après, ils ont préféré commercialiser en magasins bio afin de simplifier leur travail. Après des années difficiles, ils stabilisent aujourd'hui leur activité.

Purin d'orties, prelle et

consoude en préventif

Bouille bordelaise

Vivabilité de la ferme

1/5 Revenu souhaité Pénibilité au travail 1,5/5 Plaisir au travail 4/5

Tondeuse (mais

pour haricots

Bineuse interrang

Inter-rang manuel

volée)

Nbre d'h maraîchage : 5 179 (% du nbre d'h totales): 99%



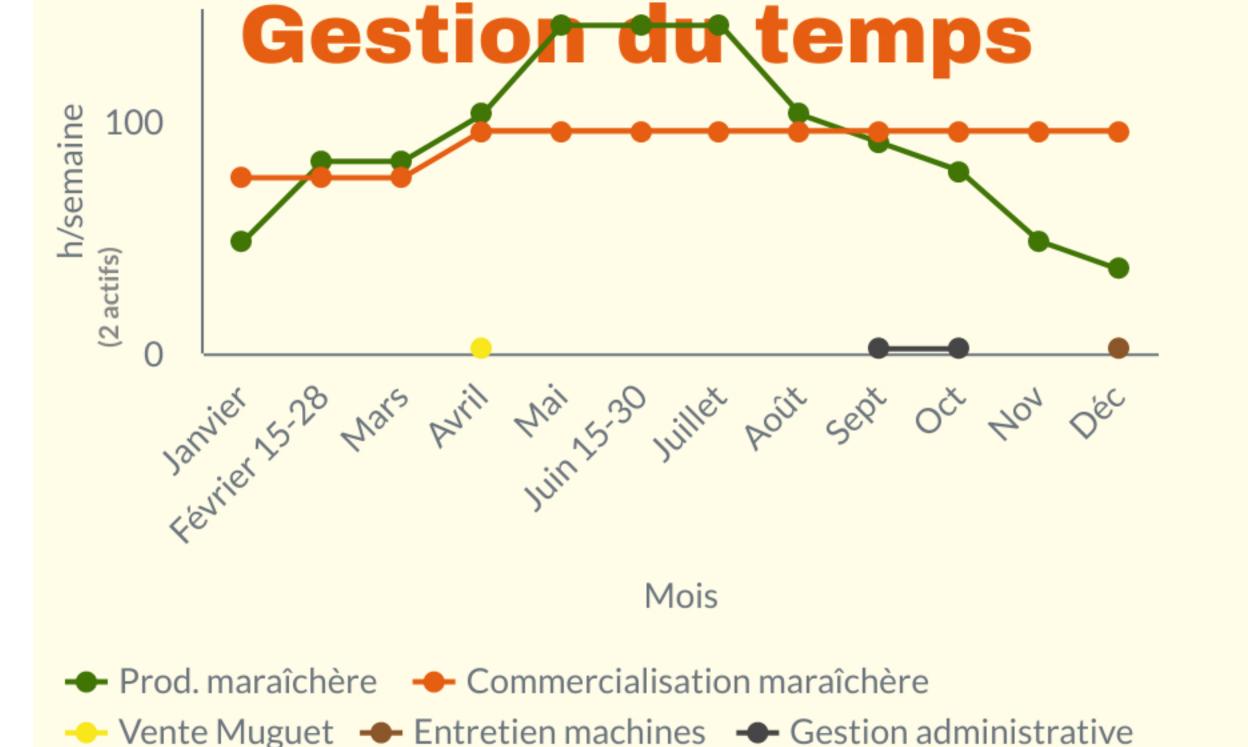
1 semaine en septembre et 2 à Noël. 1j/semaine

Débouchés commerciaux

Pas de rotation

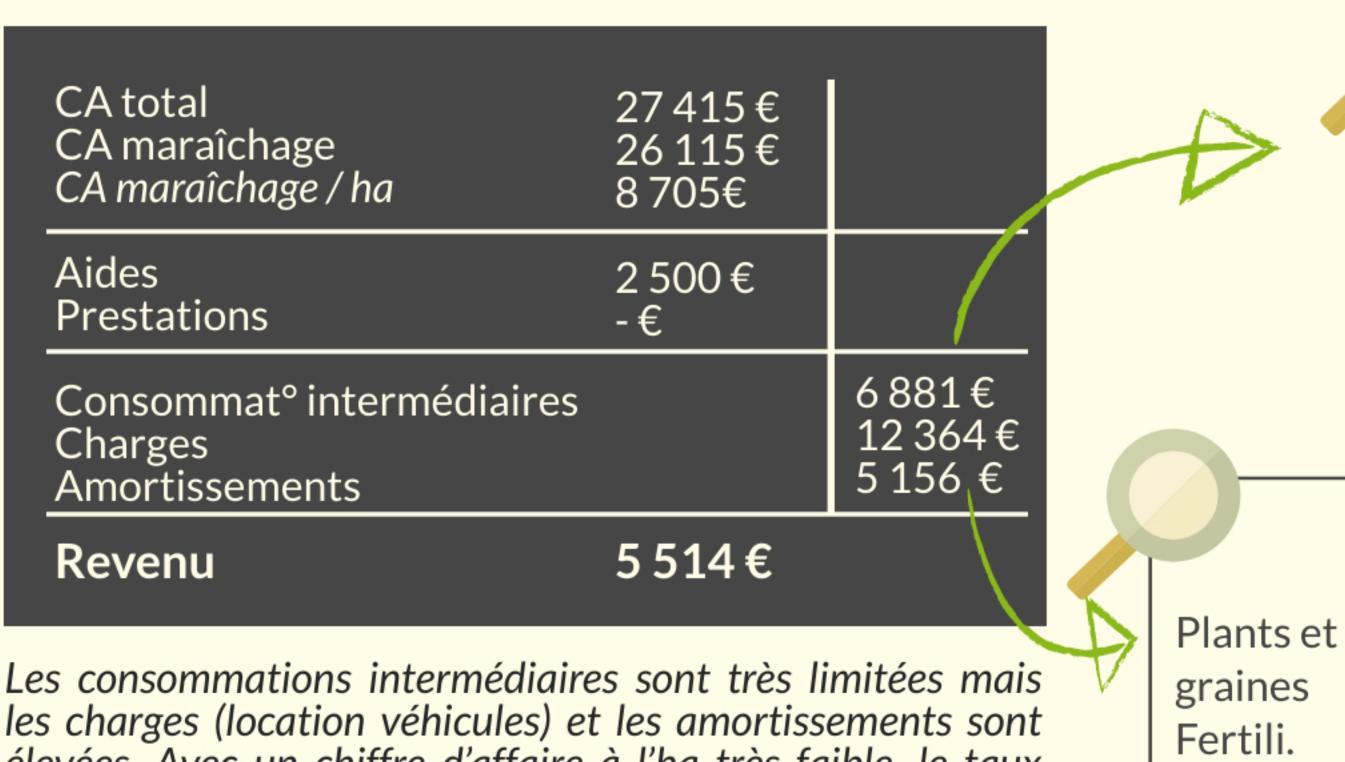
type

- 6 magasins spécialisés bio AMAP (10 paniers)
- Vente à la ferme (peu)



La force de la ferme selon Camille: On a une bonne réactivité face aux problèmes, on a su adapter la structure. [...] Le relationnel c'est important et on est vrai dans ce qu'on

Analyse économique



élevées. Avec un chiffre d'affaire à l'ha très faible, le taux horaire est extrêmement bas et le revenu dégagé ne peut couvrir les besoins familiaux, une fois l'emprunt bancaire remboursé (210 €/mois). Le foyer est allocataire du RSA (800 €/mois).

Charges Impôts/taxes Ecocert

427€ MSA 1996€ Assurance 1795€ Loyer véhicules 7018€ Frais bancaires 965€

163€

Conso. inter.

graines Fertili.

118€ 143€ Divers

2 172 €

BRL, irrigation 1 648 € Electricité 1299€ 1500€ Carburant

*Afin de respecter l'anonymat des personnes enquêtées, les noms et les prénoms ont été changés.

Indicateurs économiques



5 5 1 4 €



privé/mois 1 000€

Prélèvement



Taux horaire 1,06€



Autoconsommation 1 943 €/an

Action de diffusion réalisée dans le cadre du PDR Occitanie 2014-2020 (FEADER 1.2. 2019)





