

Commercialiser à la ferme

→ 6 Décembre 2016

Lieu : Locaux des CIVAM du Gard
St Nazaire des Gardies

Depuis plusieurs années, les circuits courts de commercialisation des produits agricoles et alimentaires connaissent un succès croissant. Diverses modalités de vente se développent, chacune avec des implications différentes pour les agriculteurs et sollicitant des compétences spécifiques (vente, logistique, conditionnement, etc).

En s'appuyant sur des présentations, des retours d'expérience de professionnels, des ateliers pratiques et des échanges, cette formation vous permet de vous poser les bonnes questions et d'acquérir des outils pour la commercialisation à la ferme.

Public

- Agriculteurs et agricultrices installés, porteurs de projet et candidats à l'installation.
- Salariés agricoles.

Intervenants

- Kristel MOINET, auteure du livre «Vente directe et Circuits courts» aux Editions de la France Agricole, animatrice au Biocivam 11
- Un agriculteur proposant de la cueillette à la ferme

Objectifs

- Connaître les spécificités de la commercialisation à la ferme
- Maîtriser la réglementation à respecter
- Être capable de mettre en place un point d'accueil attractif



Programme

- Présentation des différents systèmes modali-tés de vente à la ferme (point de vente directe, cueillette).
- Atouts et contraintes de la vente directe à la ferme.
- Réglementation pour la vente directe à la ferme (qualité, sécurité, accessibilité, identification, réglementation commerciale).
- Déroulement de la vente et compétences-clés.
- Visite d'une exploitation vendant ses produits en direct et témoignage d'agriculteur.

→ Inscription obligatoire

Compléter et retourner le bulletin d'inscription

→ Plus d'info ? Contactez Nina BIGAUD,
chargée de projets FD CIVAM 30
04 66 77 14 55 bigaud@civamgard.fr

Infos pratiques

Repas : apporter
votre pique-nique !